



custom engineered sealing solutions

Die **technico GmbH & Co. KG** ist ein dynamisches, inhabergeführtes Unternehmen im Bereich der Dichtungstechnik. Aus Kunststoffen, Elastomeren und Metallen entwickeln und fertigen wir statische und dynamische Dichtungslösungen.

Wir bieten unseren Kunden fachkundige Beratung, ein umfangreiches Standardprogramm in den gängigen Größen ab Lager sowie maßgeschneiderte Lösungen für individuelle Dichtungsformate oder komplexe Dichtungsmodule sowie ein umfangreiches Aus- und Weiterbildungsprogramm in unserem modernen Trainingszentrum.

Im Bereich statischer und dynamischer Dichtungen fertigen wir Schneid-, Stanz-, Fräs- und Drehteile nach Norm oder Kundenvorgabe auf modernen, CNC gesteuerten Fertigungsmaschinen.

Unsere Kunden kommen aus dem Anlagenbau, der Chemieindustrie, der Nahrungsmittel- und Getränkeindustrie, Pharmazie, der Autoindustrie sowie aus vielen weiteren Branchen.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt für die Verstärkung unseres Teams Menschen, die eine erfolgreiche Zukunft in einem starken Unternehmen aktiv gestalten wollen als

Technischer Vertrieb im Außendienst - Dichtungstechnik (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Schwerpunkt auf dem Vertrieb von statischer und dynamischer Dichtungstechnik
- Unterstützung bei der Kundenbearbeitung und der Gewinnung von Zielkunden
- Ansprechpartner für Kunden und Übernahme neuer Projekte sowie die Beantwortung technischer Fragen
- Eigenverantwortliche Projektierung und Projektbetreuung
- Regelmäßige Besuche und Präsentationen von Produkten

Ihr Profil:

- Idealerweise abgeschlossenes technisches Studium als Ingenieur (Maschinenbau / Verfahrenstechnik / Mechatronik o.Ä.), oder einer Weiterbildung, beispielsweise als Maschinenbautechniker (m/w/d)
- Technisches Knowhow, verkäuferisches Geschick, Überzeugungs- und Verhandlungsfähigkeit
- Kontaktfreude, Begeisterungsfähigkeit, ein hohes Maß an Kundenorientierung, Engagement und Selbständigkeit
- Flexibilität und Reisebereitschaft (40 – 60%)

Ihre Perspektive: Vertriebsleitung

Wir bieten:

- Einen sicheren Arbeitsplatz mit guten Entwicklungsperspektiven in einem wachsenden Unternehmen
- Eine attraktive Vergütung mit einem leistungsorientiertem Entgeltbestandteil und Firmenwagen
- Einen guten Start durch individuelle Einarbeitungspläne und maßgeschneiderte Weiterbildungsmaßnahmen
- Flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und eine offene Kommunikation
- Flexible Arbeitszeiten teils mit Möglichkeit zum Home-Office
- Programm zur Gesundheitsförderung
- Und weitere attraktive Leistungen, die wir Ihnen gerne im Gespräch aufzeigen

Passt Ihr Profil?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung mit Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.

Sie haben noch Fragen oder wünschen einen Gesprächstermin?

Unser Geschäftsführer Gerold Büschen steht Ihnen gerne telefonisch zu Verfügung.

Telefon: +49 5404 9177-30

E-Mail: G.Bueschen@technico.de