



custom engineered sealing solutions

Unterstützen Sie unser Sales Team als Leiter Vertriebsinnendienst für Dichtungstechnik (m/w/d)

Die technico GmbH & Co. KG in Westerkappeln entwickelt und produziert mit 15 Mitarbeitern Dichtungslösungen für anspruchsvolle Einsätze – ein lückenloses Produktprogramm auf höchstem Qualitätsniveau.

Das Unternehmen ist inhabergeführt seit 1986 erfolgreich am Markt und Partner namhafter Unternehmen in nahezu allen Bereich von Industrie und Handwerk.

Ihre Aufgaben

- Als zentraler Ansprechpartner für unsere Kunden sind Sie u.a. zuständig für die Erstellung von Anwendungsempfehlungen und Angebotskalkulationen
- In Ihrer Funktion leiten Sie das Team unseres Vertriebsinnendienstes mit aktuell 8 Mitarbeitern
- Sie sind verantwortlich für die Bereitstellung von Übersichten (z.B. Auftragsbestand, ausgelieferte Dichtungen), von Umsatz- und Verkaufsberichten für unseren Vertriebsaußendienst sowie für die Vorbereitung von Kapazitätsplanungen
- Zudem sorgen Sie für die korrekte Lieferabwicklung unserer Waren
- Sie überwachen die Einhaltung unserer Standards und unterstützen die Durchführung von internen und externen Audits
- Sie berichten direkt an den Geschäftsführer

Ihr Profil

- Sie haben Ihr betriebswirtschaftliches Studium erfolgreich abgeschlossen und konnten bereits mehrere Jahre Erfahrung in der disziplinarischen und fachlichen Führung von Mitarbeitern sammeln
- Sie sehen in aktiver Vertriebsarbeit Ihre Kernaufgabe
- Sie haben Erfahrung mit erklärungsbedürftigen technischen Artikeln und kennen sich im Umgang mit Kunden und Lieferanten aus
- Der sichere Umgang mit MS-Office gehört zu Ihrer täglichen Arbeit; Erfahrung mit Warenwirtschafts- und CRM-Systemen (z.B. CVS Alphaplan) sind von Vorteil
- Sie besitzen sehr gute Deutschkenntnisse, idealerweise beherrschen Sie Englisch verhandlungssicher
- Ein überdurchschnittliches Engagement sowie eine selbstständige, verantwortungsvolle und nachhaltig wirksame Arbeitsweise, gepaart mit einer ausgeprägten Teamplayer-Eigenschaft, runden Ihr Profil ab

Was wir Ihnen bieten

- Leistungsstarkes, etabliertes Unternehmen mit kurzen Entscheidungswegen
- Entwicklungsmöglichkeiten, die individuell auf Sie zugeschnitten sind
- eine attraktive Vergütung sowie attraktive Zusatzleistungen
- eine Arbeitskultur, die eigenverantwortliches Handeln fördert
- einen unbefristeten Arbeitsvertrag

Gerne erfahren wir in einem persönlichen Gespräch mehr von Ihren Vorstellungen hinsichtlich der ausgeschriebenen Funktion. Um einen ersten Eindruck zu gewinnen, senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen, bitte ausschließlich per E-Mail, an bewerbung@technico.de, z.Hd. Herrn Gerold Büschen